Stellenticket

FREIE UNIVERSITÄT BERLIN

Novosafe GmbH

Novosafe - Einbruchschutz neu gedacht. Wir kombinieren smarte Technologie, professionelle Installation und zuverlässigen Service für Unternehmen.

Praktikum Founders Associate (m/w/d)

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: 01.12.2026; Dauer: mind. 3 Monate; Vergütung: 1200€ pro Monat

Aufgabenbeschreibung

Windparks, Umspannwerke, Industrieareale: Große Anlagen werden bis heute vor allem durch Revierfahrten geschützt. Menschen fahren Objekte ab und kontrollieren sie. Doch der demografische Wandel trifft die Branche hart. Sicherheitsunternehmen finden keinen Nachwuchs mehr und müssen Aufträge ablehnen, während die Zahl der Anlagen, die geschützt werden müssen, weiter wächst.

Novosafe will das ändern: Statt Objekte abzufahren, schützen wir sie digital. Smarte Technologie, Künstliche Intelligenz und Software übernehmen die Kontrolle, ergänzt durch herausragenden Service für unsere Kunden. So bauen wir den nächsten Marktführer im Bereich Sicherheit.

Geführt wird Novosafe von erfahrenen Gründern (Accenture, McKinsey, Palantir), unterstützt von Firstlane Ventures, den Köpfen hinter Viafintech (ehemals Barzahlen). Wir stecken mitten in der Go-To-Market-Phase: Jeden Tag passieren echte Fortschritte, und du bist von Anfang an dabei.

Was du bei uns bewegst
Du willst verstehen, wie ein Startup wirklich funktioniert – und nicht nur in Präsentationen darüber sprechen? Bei Novosafe arbeitest du direkt mit den Gründern zusammen, übernimmst eigene Aufgaben und bekommst Einblicke in drei Bereiche:

Operations – Projekte ins Ziel bringen

- Du koordinierst externe Partner aus der Sicherheitsbranche und sorgst dafür, dass Kundenprojekte vorankommen.
- Du stimmst dich mit unserem Operations Team ab, hältst Kontakt zu Kunden und klärst offene Fragen.
- Du bist gelegentlich vor Ort, um dir selbst ein Bild vom Projektfortschritt zu machen.

Sales – neue Kunden gewinnen

- Du recherchierst Unternehmen, für die unsere Lösung relevant ist, und findest die richtigen Ansprechpartner.
- Du kontaktierst potenzielle Kunden per Telefon und E-Mail und lernst, wie B2B-Vertrieb in der Praxis funktioniert.
- Du testest unterschiedliche Ansätze und findest heraus, was funktioniert.

Strategie – das Unternehmen mitgestalten

- Du arbeitest direkt mit den Gründern an Fragen, die für unser Wachstum entscheidend sind.
- Du erkennst, wo Prozesse besser laufen könnten, bringst eigene Ideen ein und hilfst dabei, sie umzusetzen.
- Du bekommst mit, wie Entscheidungen getroffen werden – und was es braucht, um aus einer Idee ein funktionierendes Unternehmen zu machen.

Erwartete Qualifikationen

Wir passen zusammen, wenn
... Probleme dich anspornen. Du bleibst dran, bis du eine Lösung gefunden hast.

... du Verantwortung übernimmst. Du erkennst, was getan werden muss, und wartest nicht darauf, dass jemand es dir sagt.

... du schnell lernst und gerne ausprobierst. Du testest, lernst aus dem Ergebnis und entwickelst deinen Ansatz weiter.

... du selbst gründen möchtest. Du willst lernen, wie man ein Unternehmen aufbaut - nicht aus der Theorie, sondern indem du es selbst erlebst und mitgestaltest.

... du etwas bewegen willst. Am Ende des Tages möchtest du sehen, was du vorangebracht hast.

Das bringst du mit

- Du studierst Wirtschaftswissenschaften, VWL, Wirtschaftsinformatik oder ein vergleichbares oder völlig anderes Fach und suchst nach einem (Pflicht-)praktikum
- Organisation, Struktur und Kommunikation sind deine Superpower. Du kannst mit Menschen - ob am Telefon, per Mail oder im echten Leben
- Du hast Lust auf viel Eigenverantwortung und eine steile Lernkurve
- Du arbeitest zuverlässig, selbstständig und mit hohem Anspruch an Ergebnisse
- Du hast keine Scheu, dir auch einmal einen Helm aufzusetzen, um dir auf der Kunden-Baustelle einen Eindruck zu verschaffen
- Du denkst unternehmerisch und hast Lust auf ein schnelles Umfeld und Ownership statt Routine
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch

Unser Angebot

- Kein Kaffeekochen, sondern echte Verantwortung ab Tag 1 - natürlich bezahlt

- Direkter Draht zu den Gründern: Du lernst hands-on, wie man ein Unternehmen aufbaut und arbeitest mit modernsten Tools
- Die bestmögliche Vorbereitung, wenn du selbst zukünftig gründen möchtest
- Bei uns treffen kreative Köpfe auf gegenseitigen Respekt - Hierarchien? Brauchen wir nicht. Gute Ideen? Immer her damit.

Bewerbung

Schick uns deinen Lebenslauf, mögliches Startdatum und deine gewünschte Praktikumsdauer - statt einem Anschreiben beantworte uns bitte in drei bis vier Sätzen die Frage: Welches Problem hast du zuletzt gelöst, obwohl es zäh war, und wie?

Du erfüllst nicht alle Punkte? Bewirb dich trotzdem. Persönlichkeit, Motivation und Lernbereitschaft sind uns wichtiger als ein perfekter Lebenslauf.

Wir setzen uns für ein diverses, inklusives Team ein, unabhängig von Geschlecht, Herkunft, Alter, Behinderung oder sexueller Identität.

Kontakt-Person: Jarmila Saurugg

per Internet: https://join.com/companies/novosafede/16460261?utm_medium=social_sharing&utm_source=copy_link

Weitere Informationen unter https://stellenticket.de/208388/FUB/
Angebot sichtbar bis 13.12.2026