

## shyftplan GmbH - Software



shyftplan ist die All-in-One-Lösung zur Schichtplanung für Industriekunden. Unsere Software vereinfacht komplexe Personaleinsatzplanung, senkt Kosten und bindet Mitarbeitende aktiv mit ein. Wir arbeiten mit namhaften Industrie-Playern wie Siemens Energy, Bosch und Miele und haben das Ziel, Marktführer im DACH-Raum zu werden.

### Werkstudent/in im Sales

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 15€ pro Stunde + ungedeckelter, leistungsabhängiger Bonus

#### Aufgabenbeschreibung

Begleite uns auf dem Weg, die #1-Schichtplanungslösung für Industriekunden zu werden, und werde Teil eines dynamischen Teams mit der Mission, eine faire, transparente Schichtplanung!

- Du unterstützt unser Sales-Team dabei, neue Kund:innen für shyftplan zu gewinnen, und lernst den B2B-SaaS-Vertrieb von Grund auf kennen.
- Du recherchierst passende Unternehmen und Ansprechpartner:innen in unseren Zielbranchen und baust daraus qualifizierte Lead-Listen auf.
- Du sprichst potenzielle Kund:innen per Telefon, E-Mail und LinkedIn an und weckst ihr Interesse an einer modernen Schicht- und Personaleinsatzplanung.
- Du qualifizierst erste Gespräche und vereinbarst Termine für unsere Account Executives.
- Du pflegst unser CRM, damit Kontakte, Aktivitäten und Pipeline jederzeit aktuell sind.
- Du arbeitest an Outreach-Kampagnen mit, testest neue Ansprachen und bringst deine eigenen Ideen ein.
- Du arbeitest eng mit Sales und Marketing zusammen und bekommst von Anfang an echte Verantwortung.

#### Erwartete Qualifikationen

- Du bist immatrikulierte/r Studierende/r an einer Hochschule oder Universität in Berlin oder Umgebung.
- Du bringst (erste) Erfahrung in der Recherche, im Kontaktieren und im Knüpfen von Geschäftskontakten mit oder du hast Lust, deine Karriere mit uns im Vertrieb zu starten.
- Du kommunizierst gerne und gehst gerne auf Menschen offen zu.
- Du hast idealerweise bereits Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (z.B. Hubspot) gesammelt.
- Du bist digital affin und interessierst dich für Software und den Mehrwert, den sie bringt.

- Dein Deutsch ist auf muttersprachlichem Niveau.

## **Unser Angebot**

- Studentenfreundliche und flexible Zeiteinteilung sowie einen flexiblen Home-Office Tag
- Fixer Stundenlohn + leistungsabhängiger Bonus
- Volle Integration ab dem 1. Tag und tiefe Einblicke in den Alltag eines Tech-Startups
- Ein modernes, offenes Büro im Herzen Kreuzbergs
- Zahlreiche Benefits wie Zuschuss zum Studententicket, Urban Sports Club & Mobilitätsbudget
- Regelmäßige Teamevents (Kartfahren, Escape Room, Sommerfest..) und Company Lunches

## **Bewerbung**

Im ersten Schritt reicht uns dein Lebenslauf. Für Rückfragen stehen wir dir jederzeit zur Verfügung. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/208339/HTWB/>  
Angebot sichtbar bis 11.12.2026

