XoXoCom UG (haftungsbeschränkt) - Hannover

Wir sind eine AI Boutique Beratung, die vor einem Jahr gegründet wurde. Wir sind ein junges und dynamisches Team und suchen Verstärkung!

Werkstudent Business Development & B2B Sales (m/w/d)

AI Beratung

Stadt: Hannover; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 16,00 €/h

Aufgabenbeschreibung

B2B-Leadgenerierung: Du recherchierst eigenverantwortlich spannende Zielunternehmen und identifizierst die richtigen Entscheidungsträger.

Outreach & Akquise: Du bist das erste Gesicht (bzw. die erste Stimme) unseres Unternehmens. Du sprichst potenzielle Kunden über LinkedIn, per E-Mail oder telefonisch an.

Sales-Cycle begleiten: Du weckst Begeisterung für unsere Software und unsere Schulungsangebote, qualifizierst den Bedarf und vereinbarst Demo-Termine.

CRM-Pflege: Du dokumentierst deine Erfolge und Interaktionen sorgfältig in unserem CRM-System, damit wir immer den Überblick behalten.

Strategie: Du bringst eigene Ideen ein, wie wir unseren Vertriebsprozess und unsere Ansprache noch besser machen können.

Erwartete Qualifikationen

Du bist eingeschriebener Student (m/w/d) in BWL, Wirtschaftsinformatik, Kommunikationswissenschaften oder einem technischen Studiengang.

Kommunikation ist deine Stärke: Du hast keine Scheu davor, auf Menschen zuzugehen, bist schlagfertig und hast Spaß am Telefonieren und Netzwerken.

Du bringst eine hohe Eigenmotivation, Hartnäckigkeit und eine echte „Hands-on“-Mentalität mit – ein „Nein“ wirft dich nicht aus der Bahn.

Du hast eine hohe Affinität für Software und digitale Produkte.

Du sprichst fließend Deutsch (C1/C2) und formulierst E-Mails fehlerfrei und professionell.

(Bonus, kein Muss): Erste Erfahrungen im (B2B-)Vertrieb, Call-Center, Promotion oder Startup-Umfeld.

Unser Angebot

Flexibilität: Deine Arbeitszeiten kannst du dir flexibel rund um deinen Vorlesungsplan einteilen.

Remote-Work: Arbeite bequem von zu Hause aus. Anfang 2027 wird in Hannover ein Office eröffnet.

Attraktive Vergütung: Ein faires Fixum plus ein ungedeckelter, leistungsbezogener Bonus – dein Erfolg zahlt sich direkt für dich aus!

Steile Lernkurve: Du arbeitest direkt mit der Geschäftsführung zusammen, lernst modernes B2B-Selling von der Pike auf und baust dir ein starkes Netzwerk auf.

Echter Impact: Deine Arbeit trägt direkt zum Umsatz und Wachstum bei.

Bewerbung

per E-Mail: bewerbung@xoxocom.net

Weitere Informationen unter https://stellenticket.de/208155/LUH/
Angebot sichtbar bis 04.12.2026