

Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG



**WÜRTH
ELEKTRONIK**
MORE THAN
YOU EXPECT

Die Würth Elektronik Gruppe produziert und vertreibt elektronische Komponenten wie Leiterplatten, elektronische und elektromechanische Bauteile sowie komplette Systembaugruppen. Die Gruppe ist in drei Geschäftsbereichen mit 7.300 Mitarbeitenden international aktiv. CREATING TOGETHER: Wir leben einen außergewöhnlichen Teamgeist und ziehen alle an einem Strang. Zusammen gestalten wir intelligente Wege und Lösungen für die Elektroindustrie. Dabei verlieren wir nie den Menschen aus dem Blick.

Elektrotechniker im Vertriebsaußendienst (m/w/d)

für das Gebiet Berlin, Eberswalde, Fürstenwalde/Spree, Oranienburg, Potsdam & Mecklenburg-Vorpommern

Stadt: Berlin, Eberswalde, Potsdam, Fürstenwalde/Spree, Mecklenburg-Vorpommern, Oranienburg; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: nach Vereinbarung

Aufgabenbeschreibung

Du leistest mehr als nur Verkauf – du zeigst Wege auf, lieferst Antworten und übertriffst Erwartungen. Dein Ziel ist es, die individuellen Bedürfnisse deiner Kunden zu verstehen, sie mit fachlicher Expertise kompetent zu beraten und perfekte Lösungen für ihre komplexen technischen Herausforderungen zu finden. Durch dich werden Kunden zu Partnern!

- Vertrauensvoll handeln: Gewinnung von Neukunden und Betreuung deiner Bestandskunden
- Nachhaltig begeistern: Präsentation unseres Produktportfolios „passive Bauelemente“ und unserer Services bei deinen Kunden vor Ort innerhalb deines Vertriebsgebiets
- Fachlich glänzen: Kompetente Beratung deiner Kunden beim Design-In
- Für alles sorgen: Angebotserstellung inklusive eigenverantwortlicher Preisgestaltung, Begleitung deiner Projekte bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus
- Optimal organisieren: Vor- und Nachbereitung deiner Kundentermine im Homeoffice

Erwartete Qualifikationen

- Basics: Abgeschlossenes Studium in Ingenieurwesen / Elektrotechnik oder abgeschlossene Ausbildung als staatlich geprüfter Techniker (m/w/d) in Elektrotechnik, Nachrichtentechnik, Kommunikationstechnik oder Verkehrstechnik
- Leidenschaft: Begeisterung für den Vertrieb, Einfühlungsvermögen und unternehmerisches Gespür
- Reisebereitschaft: Spaß daran, unterwegs zu sein und vor Ort beim Kunden zu beraten (ca. 3 Tage in der Woche)

- Kommunikation: Verhandlungssichere Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Stärken: Ausgeprägtes Kommunikationstalent, Argumentationsstärke, Eigenmotivation und -organisation sowie eine strukturierte Arbeitsweise

Unser Angebot

- Faire Vergütung: attraktives Fixgehalt plus variable, leistungsabhängige Monats- und Jahresendprämien und Sonderzahlungen z.B. bei Hochzeiten, Geburten und Jubiläen oder Treueboni
- Abwechslung und Flexibilität: Kundenbesuche und Homeoffice mit Top-Ausstattung (PC, iPad, iPhone), selbst planbare Kundentermine und die Wahl zwischen Voll- oder Teilzeitstelle
- On the road: neutraler Firmenwagen und Tankkarte auch zur privaten Nutzung
- Private Sicherheit: vermögenswirksame Leistungen, betriebliche Altersvorsorge und Vergünstigungen bei vielen Versicherungen, z.B. Rechtsschutzversicherung
- Rundum fit: Job Bike, betriebsärztlichen Vorsorgemöglichkeiten, Gesundheitstage, Sportkurse, Workshops zu Gesundheitsthemen und günstige Mitarbeiterkonditionen bei verschiedenen Fitnessstudios bundesweit
- Super vorbereitet: Schnuppertag zum Kennenlernen des Jobs innerhalb des Bewerbungsprozesses und elf Einarbeitungswochen zu Beginn mit umfassenden Schulungen in Waldenburg mit Unterbringung
- Perspektive: Unbefristeter Arbeitsvertrag sowie zahlreiche Möglichkeiten, sich persönlich und beruflich weiterzuentwickeln, durch Feedbackgespräche, Entwicklungsprogramme und individuelle Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen der Akademie Würth

Bewerbung

Bei Würth Elektronik eiSos leben und lieben wir unseren außergewöhnlichen Teamgeist! Wir ziehen alle an einem Strang, denn wir wissen, dass wir gemeinsam mehr erreichen. Zusammen gestalten wir intelligente Wege und Lösungen für die Elektroindustrie. Dieses gemeinsame Ziel haben wir immer vor Augen und verlieren doch auf dem Weg dorthin nie den Menschen aus dem Blick. Unser Erfolgsgeheimnis? Dass wir Kunden als Partner und Mitarbeitende als starke Gemeinschaft betrachten!

Werde auch du Teil von Würth Elektronik eiSos und bewirb dich jetzt!
Denn erst durch dich werden aus Kunden Partner.

Würth Elektronik eiSos GmbH & Co. KG
Max-Eyth-Str. 1 | 74638 Waldenburg | Deutschland
Human Resources | Bianca Grebenstein
Tel.: +49 7942 945 3527

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/206878/HTWB/>
Angebot sichtbar bis 12.10.2026

