

## Kelver Klimatechnik GmbH



in Europa zu etablieren.

Kelver macht modernen Klimakomfort einfach zugänglich. Wir bauen Europas führende Endkundenmarke für Klimatechnik und digitalisieren einen fragmentierten Markt – transparent, qualitätsgesichert und aus einer Hand. Unser Ziel: Klimaanlage als neuen Standard komfortablen Wohnens

### **Praktikant/Werkstudent im Sales (m/w/d)**

Als Praktikant/Werkstudent im Sales übernimmst du echte Vertriebsverantwortung. Du führst Beratungsgespräche mit interessierten Kunden, entwickelst passende Lösungen und treibst Deals aktiv voran. Du arbeitest eng mit unserem Sales-Team zusammen, lernst den kompletten Sales Cycle kennen und kannst unseren Prozess von Anfang an aktiv mitgestalten. Bei guter Leistung ist eine Übernahme ausdrücklich gewünscht, auch in möglicher Führungsrolle.

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Dauer: Mindestens 4 Monate;  
Vergütung: 16€-18€/Stunde, je nach Erfahrung

### **Aufgabenbeschreibung**

- Du führst eigenständig Beratungsgespräche und überzeugst Kunden von einer Installation mit Kelver
- Du betreust deine Kunden über den Sales Cycle hinweg - von der Kontaktaufnahme bis Richtung Abschluss
- Du qualifizierst Anfragen, priorisierst Leads und entwickelst passende Lösungen für deine Kunden
- Du arbeitest in einem digitalen Umfeld mit modernen Tools, schnellen Entscheidungswegen und viel Autonomie
- Du gestaltest unseren Sales-Prozess aktiv mit und bringst eigene Ideen ein

### **Erwartete Qualifikationen**

- Du hast richtig Bock auf Sales und ein schnelllebiges Umfeld
- Du arbeitest eigenständig, packst Dinge proaktiv an und übernimmst gerne Verantwortung
- Du kommunizierst stark und überzeugst Kunden mit deiner Art
- Du bringst gute Computerkenntnisse mit (z.B. MS Office, idealerweise erste Erfahrung mit CRM-Systemen)
- Du sprichst fließend Deutsch
- Du bist als Student eingeschrieben und kannst ca. 20 Std./Woche bei uns arbeiten
- Du lebst & arbeitest in Berlin

### **Unser Angebot**

- Echte Sales- und Closing-Verantwortung in einem der spannendsten Climate-Tech-

## Startups Europas

- Die Perspektive auf eine Übernahme nach deinem Studienabschluss, auch in möglicher Führungsrolle
- Viel Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum von Tag eins an
- Flexible Arbeitszeiten, die sich an dein Studium anpassen
- Eine attraktive Vergütung
- Direkte Zusammenarbeit mit den Gründern und dem Sales-Team

## Bewerbung

Kontakt-Person: Julius Trübel

per E-Mail: [julius.truebel@kilver.de](mailto:julius.truebel@kilver.de)

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/205239/HTWB/>  
Angebot sichtbar bis 07.08.2026

