

metergrid



metergrid ist ein innovatives Energie-Start-up, das seit 2021 mit Leidenschaft daran arbeitet, das 1,5-Grad-Klimaziel für 44 Millionen Bewohner von Mehrfamilienhäusern in Deutschland zu erreichen. Mit maßgeschneiderten Mieterstromlösungen ermöglichen wir es Eigentümern von Mehrparteien- und Gewerbeimmobilien, ihren Mietern sauberen, lokal erzeugten PV-Strom anzubieten. Unsere Rundum-Dienstleistungen – von der Wirtschaftlichkeitsberechnung über die Projektumsetzung bis hin zu Abrechnungssoftware und Hardwarelösungen – verbinden Klimaschutz mit niedrigeren Energiekosten und attraktiven Renditen für Eigentümer bzw. Anlagenbetreiber. Gemeinsam gestalten wir eine dezentrale und nachhaltige Energiezukunft.

Praktikum im Sales & Growth - Energy SaaS (m/w/d)

Praktikum/Werkstudium, Vollzeit · Remote

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: n.V.

Aufgabenbeschreibung

- **Unterstützung in spannenden Projekten:** Du unterstützt in spannenden Projekten und bist Teil von strategischen und operativen Projekten, die unsere Mission voranbringen. Du hilfst in der Planung, Umsetzung und Weiterentwicklung, um einen echten Mehrwert zu schaffen
- **Einblick in den Vertrieb:** Du unterstützt unser Sales-Team dabei, Kundenzufriedenheit sicherzustellen und den Vertriebsprozess aktiv zu begleiten. Von der Identifikation neuer -Kundenpotenziale bis zur Optimierung bestehender Abläufe – Deine Arbeit trägt direkt zum Erfolg bei
- **Kreative Ideen willkommen:** Du bringst kreative Ideen ein. Ob in der Entwicklung neuer Ansätze oder der Bearbeitung spannender Aufgaben – bei uns kannst Du Dich einbringen und eigene Impulse setzen

Erwartete Qualifikationen

- **Interesse an Sales und Business Development:** Du bist begeistert von Vertrieb, Geschäftsentwicklung und der Gestaltung innovativer Prozesse. Gleichzeitig hast Du ein Interesse an erneuerbaren Energien und möchtest in diesem zukunftsweisenden Bereich praktische Erfahrungen sammeln.
- **Startup-Mentalität:** Du bist dynamisch, flexibel und liebst es, in einem Umfeld mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen zu arbeiten.
- **Erste Berufserfahrung:** Durch vorherige Praktika oder Nebenjobs hast Du bereits Einblicke in die Berufswelt gewonnen und kannst Dein Wissen bei uns einbringen.
- **Hands-on-Mentalität:** Du packst gerne mit an, bist motiviert und bringst Deine kommunikativen Fähigkeiten in unser Team ein.
- **Affinität zu Software und Innovation:** Du interessierst Dich für digitale Lösungen und deren Potenzial im Bereich der erneuerbaren Energien.

- **Immatrikulierte:r Student:in:** Du bist aktuell an einer Hochschule eingeschrieben, vorzugsweise in einem Studiengang wie Betriebswirtschaftslehre (BWL) oder Wirtschaftsingenieurwesen.
- **Sprachen:** Verhandlungssicheres Deutsch.
- **Standort Stuttgart (optional):** Idealerweise wohnst Du in Stuttgart und hast Lust, 1-2 Tage pro Woche mit uns im Co-Working-Space zu arbeiten. Remote ist aber ebenfalls möglich.

Unser Angebot

- **Flexibilität:** Arbeite hybrid (z. B. in Stuttgart, Hamburg, Berlin) oder vollständig remote – du entscheidest.
- **Schnelle Lernkurve:** Hands on - Bei uns kochst du keinen Kaffee, sondern kannst direkt mitmischen, deine Erfahrungen sammeln und Verantwortung übernehmen.
- **Gestaltungsspielraum:** Übernimm Verantwortung und trage aktiv zum Erfolg des Unternehmens bei.
- **Weiterbeschäftigung:** Du hast nach deinem Praktikum die Möglichkeit, bei uns voll einzusteigen. In den letzten 6 Monaten haben wir 20 Mitarbeitende eingestellt.
- **Dynamisches Team:** Arbeite mit motivierten Kolleg:innen in einem Umfeld ohne Bürokratie und starre Hierarchien.
- **Regelmäßige Team- und Company-Events:** Lerne deine Kolleginnen und Kollegen aus ganz Deutschland kennen, tausche dich mit ihnen aus und feiere gemeinsam unsere Erfolge.
- **Impact:** Werde Teil eines Unternehmens, das nachhaltige Lösungen schafft und die Energiewirtschaft revolutioniert.

Bewerbung

per

<https://t.gohiring.com/h/26f33ccec6ec53ee39c6a369e9e50239cd4095f0eea685f2891547a1f735ebc1>

Internet:

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/199200/TUB/>
Angebot sichtbar bis 03.12.2025

