

Formlabs



Für unser Direct-Sales Team suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt nach hochmotivierten Persönlichkeiten, die uns beim Aufbau eines herausragenden Vertriebsteams unterstützen und bahnbrechende professionelle 3D-Drucker zu jedem Designer, Ingenieur, in jede Fabrikhalle und medizinische Einrichtung auf der ganzen Welt bringen! Unternehmen wie Siemens, Adidas, Audi und NASA verlassen sich bereits auf die Produkte und Dienstleistungen von Formlabs - und die Liste wächst stetig! Wenn Du Teil eines schnell wachsenden Technologieunternehmens sein und deine Vertriebskarriere schnell vorantreiben möchtest, dann ist Formlabs der richtige Ort für dich! Unser Direktvertrieb in der EMEA-Region sucht aktuell talentierte, technikaffine Persönlichkeiten mit Ausdauer, Leidenschaft und einem ausgeprägten Kundenservice-Fokus. Wenn Du Interesse daran hast positive Kundenbeziehungen aufzubauen und bei vertriebs- oder servicebezogenen Fragen kompetent zu unterstützen, dann schick uns gerne deine Unterlagen zur Verstärkung des Teams als Technical Sales Representative. Von unserem Berliner Büro aus unterstützt Du Kunden in der gesamten EMEA-Region. Dein Aufgabenbereich umfasst vor allem die schnelle Beantwortung von Anfragen potenzieller Kunden, die Entwicklung und Umsetzung von Akquisestrategien sowie die Identifizierung und den Abschluss von Verkaufschancen - dabei arbeiten wir komplett ohne Cold Calls.

Technischer Vertriebsmitarbeiter - ohne Cold Calls!

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 60.000 € -120.000 € Jahresgehalt

Aufgabenbeschreibung

- Verstehe die Anforderungen unserer Kunden und berate sie lösungsorientiert sowie effektiv zu den neuesten Technologien im Bereich der additiven Fertigung
- Identifiziere neue Verkaufschancen und bearbeite eingehende Anfragen proaktiv via Telefon und E-Mail
- Sorge für ein herausragendes Kundenerlebnis, erkenne Potenziale für Upselling und Cross-Selling und fördere so die Produktnutzung und -zufriedenheit
- Baue nachhaltige Kundenbeziehungen durch regelmäßigen Kontakt auf - mit dem Ziel, Bedürfnisse besser zu verstehen und das Umsatzwachstum zu steigern
- Repräsentiere Formlabs auf Messen und Veranstaltungen und begeistere Kunden im persönlichen Austausch
- Arbeite eng mit Entscheidungsträgern zusammen, um Verkaufsmöglichkeiten zu identifizieren und gemeinsam innovative Lösungen zu erarbeiten
- Werde durch praxisnahe Schulungen und produktbezogene Erfahrungen ein überzeugender Botschafter der Formlabs-Technologie

Erwartete Qualifikationen

- Bachelor-Abschluss oder ein vergleichbarer Abschluss in einem MINT-Fach
- Erste Berufserfahrung (0-5 Jahre) - auch Quereinsteiger sind willkommen
- Natürliche Neugier und echte Leidenschaft für innovative Technologien

- Ausgeprägte Kunden- und Ergebnisorientierung, hohes Beziehungsmanagement
- Selbstständige Arbeitsweise sowie Freude an der Zusammenarbeit im Team
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten – ob am Telefon, per Video oder E-Mail
- Die Fähigkeit, mit Ablehnung umzugehen, daraus zu lernen und sich stetig weiterzuentwickeln

Unser Angebot

Gehalt: 60 000 - 120 000 EUR jährliches OTE (auf Basis des Zieleinkommens) – beinhaltet einen unbegrenzten Verkaufsbonus und Eigenkapital in Form von RSUs

Wir bieten:

- Ein inklusives, hundefreundliches Büro mit vielfältigen und inspirierenden Kollegen
 - Großflächige Räumlichkeiten in moderner Atmosphäre mit Tischkicker, Tischtennis, Billard uvm. direkt am Uber Platz in Berlin
 - Unternehmensanteile (wir sind ein "Double Unicorn"-Unternehmen!)
 - Catering im Büro 3x pro Woche, plus täglich kostenlose Getränke und Snacks
 - Monatlicher Mobilitätzuschuss von 50 EUR (inkl. BVG Firmenticket & Swapfiets).
 - Kostenlose Sitzungen für mentale Gesundheit und Wohlbefinden mit einem externen Partner
- Budget für Weiterbildung und Entwicklung
- Kostenlose 3D-Drucke
 - Urban Sports Club Rabatt
 - Zusätzliche, optionale deutsche Altersvorsorge
 - Zahlreiche abwechslungsreiche Teamevents

Bewerbung

Bitte reichen Sie Ihren englischen Lebenslauf mit Ihrer Bewerbung über den unten stehenden Link ein!

<https://careers.formlabs.com/job/7204338/apply/>

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/197888/HTWB/>

Angebot sichtbar bis 25.10.2025

