

## Rydes GmbH

# NAVIT

Bei uns dreht sich alles um smarte Mobilität: Als schnell wachsendes SaaS-Startup wollen wir verändern, wie Menschen zur Arbeit kommen. Ob mit dem Deutschlandticket, Leasing-Fahrrad oder Sharing-Angebot – wir helfen Unternehmen dabei, ihren Mitarbeitenden flexible, nachhaltige und zeitgemäße Mobilitätslösungen anzubieten. Wir arbeiten bereits mit vielen bekannten Großkunden zusammen, wachsen kontinuierlich weiter und haben starke Investoren im Rücken. Als Teil unseres jungen Teams hast du die Chance, echte Verantwortung zu übernehmen, praktische Erfahrungen zu sammeln und dabei aktiv die Mobilität der Zukunft mitzugestalten.

## Praktikum / Werkstudent\*in im Vertrieb (m/w/d)

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: Attraktiver Stundenlohn + Bonus

### Aufgabenbeschreibung

- Du recherchierst und qualifizierst potenzielle Kund\*innen (Prospecting)
- Du führst Outbound-Calls – immer mit klarer Struktur und Ziel
- Du nutzt Tools wie Amplemarket, LinkedIn Sales Navigator, Hubspot und KI-gestützte Workflows
- Du testest neue Messaging-Ansätze und findest heraus, was wirklich funktioniert – immer datenbasiert
- Du arbeitest eng mit dem Head of Marketing, Gründern und unserem AE-Team zusammen

### Erwartete Qualifikationen

**Auch wenn nicht alle Kriterien direkt zutreffen, kannst du uns gerne kontaktieren**

- Du hast keine Scheu, zum Hörer zu greifen – im Gegenteil: Du hast Bock drauf
- Du sprichst fließend Deutsch und bist auf Englisch im Arbeitskontext sicher
- Du bist hartnäckig, gibst nicht beim ersten “Kein Interesse” auf und bleibst dran
- Du hast den Drive, dich im Vertrieb wirklich weiterzuentwickeln – nicht nur nebenbei
- Du arbeitest strukturiert, datenbasiert, denkst mit und willst aktiv zum Wachstum beitragen
- Erste Erfahrung im Outbound, Recruiting oder Startup-Umfeld sind ein Plus

## Unser Angebot

- Mobilitätsbudget für deinen eigenen Arbeitsweg
- "Family first": Sei bei wichtigen Familienmomenten dabei – ob Kinder abholen, Arztbesuche oder Betreuung
- Work from anywhere: Büro, Zuhause, Strand – arbeite, wo du am liebsten bist
- Eines der schönsten Büros Berlins (Mitte) mit kostenfreien Getränken
- Regelmäßige Teamevents
- Ein motiviertes und sympathisches Team, das gemeinsam wachsen und lernen will
- Und... eine kleine Überraschung an deinem ersten Arbeitstag ????

## Bewerbung

Bitte bewerbe dich über diesen Link:  
<https://join.com/companies/navitcom/14379504-praktikum-werkstudent-in-im-vertrieb-m-w-d>

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/195639/TUB/>  
Angebot sichtbar bis 07.08.2025

