

GetMomo Financial GmbH



Wir sind ein Berliner Fintech und bilden die Brücke zwischen der Finanz- und Immobilienwelt, um Hausverwaltungen einen einfachen Zugang zu allen Bankprodukten zu ermöglichen. Das alles bilden wir über unsere eigene Plattform ab. Schon heute betreuen wir über unser Partnerportfolio mehr als 300.000 Wohneinheiten.

Praktikant im Bereich Business Development (m/w/d)

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: 02.06.2025; Dauer: 4 - 12 Monate; Vergütung: 1600 - 1800 € brutto zzgl. Provision

Aufgabenbeschreibung

Als Praktikant im Bereich Business Development übernimmst du eine entscheidende Rolle für unser Wachstum. Deine Aufgaben sind zweigeteilt:

1 ☐ Operative Neukundengewinnung & Vertrieb

- Du bist verantwortlich für die Akquise neuer Kunden – professionelle Vermietungsgesellschaften in ganz Deutschland.
- Über verschiedene Vertriebskanäle (Telefon, E-Mail, LinkedIn, Events etc.) baust du eine starke Sales-Pipeline auf.
- Mit deiner Arbeit leistest du einen direkten Beitrag zum Wachstum unseres Unternehmens und zur Skalierung unseres Geschäftsmodells.

2 ☐ Strategische Aufgaben & Eigenverantwortung

- Du führst Wettbewerbsanalysen durch und entwickelst Handlungsempfehlungen, um unser Produkt und unsere Marktposition weiter zu stärken.
- Du bringst aktiv eigene Ideen ein – von innovativen Vertriebsstrategien bis hin zur Optimierung unserer Kundenkommunikation.
- Du analysierst Kundenfeedback aus verschiedenen Kanälen (Produkt, Webauftritt etc.) und leitest Optimierungsvorschläge ab.

Erwartete Qualifikationen

Du passt perfekt zu uns, wenn ...

- ☐ Du aktuell in einem betriebswirtschaftlichen oder verwandten Studiengang eingeschrieben bist – aber auch Quereinsteiger:innen mit der richtigen Motivation sind willkommen!
- ☐ Du kommunikativ bist, offen auf Menschen zugeht und andere begeistern kannst.
- ☐ Analytisches Denken Dir liegt – du Muster erkennst, Prozesse hinterfragst und eigene

Lösungen einbringst.

□ Eigenständiges Arbeiten Dir Spaß macht – du Dinge proaktiv anpackst und Verantwortung übernimmst.

□ Du die dynamische Berliner Startup-Kultur hautnah erleben und aktiv mitgestalten willst.

□ Du Deutsch auf Muttersprachniveau sprichst und gutes Englisch in Wort und Schrift beherrscht.

□ Du mindestens 4 Monate Zeit hast, um unser Team als vollwertiges Mitglied zu unterstützen.

Unser Angebot

Unser Angebot – Darum wirst Du Dich bei uns wohlfühlen:

□ Top-Location: Modernes Büro im Herzen von Berlin-Kreuzberg, direkt in der Oranienstraße.

□ Rundum versorgt: Free Drinks und regelmäßige Team-Events für den perfekten Mix aus Arbeit und Spaß.

□ Starkes Teamgefühl: Offene, freundliche und kollegiale Atmosphäre – du kannst uns gerne vor Deinem Start besuchen oder Dich mit zukünftigen Kollegen austauschen.

□ Fair bezahlt: Überdurchschnittliche Vergütung – auch für Pflichtpraktika.

Damit du das Maximum aus deinem Praktikum herausholst, bieten wir dir eine einzigartige Kombination aus fachlicher und persönlicher Weiterentwicklung:

1□ Persönliches Wachstum durch professionelle Coachings

- Wöchentliche Einzel- & Gruppencoachings mit unserem Coach helfen dir, deine analytischen und kommunikativen Fähigkeiten zu schärfen.
- Über die B2B Sales Academy bekommst du Zugang zu exklusiven Lerninhalten und Best Practices für erfolgreiches Verkaufen & Business Development.

2□ Berufliche Entwicklung & Hands-on-Erfahrung

- Du übernimmst von Anfang an Verantwortung und arbeitest an echten strategischen und operativen Herausforderungen.
- Durch regelmäßiges Feedback und den Austausch mit erfahrenen Kollegen entwickelst du praxisnahe Fähigkeiten, die dich in deiner gesamten Karriere begleiten werden.

Mit dieser Kombination aus praktischer Erfahrung und professioneller Begleitung entwickelst du dich nicht nur als Mitarbeiter:in, sondern auch als Persönlichkeit weiter.

Bewerbung

So bewirbst Du Dich: Sende uns Deine Bewerbung mit Lebenslauf und relevanten Zeugnissen per E-Mail an bewerbung@getmomo.de. Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen! ????

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/194588/HTWB/>
Angebot sichtbar bis 29.06.2025

