

Pflegia



Pflegia ist ein dynamisches Social-Scale-Up aus Berlin, das seit 2019 die Zukunft der Personalvermittlung im Gesundheitswesen revolutioniert! Wir verbinden Pflegekräfte und Arbeitgeber auf eine völlig neue Art und Weise – mit unserer innovativen Plattform und einem smartem Matching-System, das die besten Talente mit den richtigen Arbeitgebern zusammenbringt. Unser Ziel ist es, für beide Seiten maßgeschneiderte Lösungen zu schaffen und dabei den Arbeitsmarkt für Pflegekräfte mit mehr Anerkennung, besseren Rahmenbedingungen und fairer Bezahlung zu transformieren. Bei uns findest Du nicht nur einen Job – Du findest Deinen Platz in einer zukunftsorientierten, wachstumsstarken Branche!

Praktikum im Business Development (m/w/d) - Berlin

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: Nach Vereinbarung

Aufgabenbeschreibung

-Engagement im Business Development

Du bist aktiv daran beteiligt, potenzielle Partner und Kunden zu identifizieren und anzusprechen, um unser Netzwerk kontinuierlich auszubauen.

-Marktanalyse und Strategieentwicklung

Du führst eigenständig Markt- und Wettbewerbsanalysen durch und entwickelst innovative Strategien, die unser Wachstum nachhaltig fördern.

-Pflege und Optimierung unserer Kundendatenbank

Durch Deine sorgfältige Arbeit hältst Du unsere Datenbanken stets aktuell und generierst wertvolle Einblicke, die für unser Business entscheidend sind.

Erstellung überzeugender Präsentationen und Pitches

Du entwickelst kreative und professionelle Unterlagen, die potenzielle Partner und Kunden von Pflegia begeistern und überzeugen.

-Prozessoptimierung und Lösungsentwicklung

Du erkennst Verbesserungspotenziale in unseren Abläufen und erarbeitest gemeinsam mit dem Team skalierbare und effiziente Lösungen. Mit Deinem Einsatz leistest Du einen essenziellen Beitrag dazu, neue Partnerschaften zu gewinnen und gemeinsam mit uns die Zukunft der Gesundheitsbranche aktiv mitzugestalten.

Erwartete Qualifikationen

-Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft – Du gehst offen auf Menschen zu und kannst potenzielle Kunden für unsere Mission begeistern.

-Organisationstalent – Du bist strukturiert und behältst auch bei mehreren Projekten gleichzeitig den Überblick.

-Analytisches Denken – Du erkennst Zusammenhänge, analysierst Marktpotenziale und entwickelst innovative Ideen.

-Motivation und Eigeninitiative – Du packst gerne an, arbeitest selbstständig und

bringst neue Impulse ein.

-Hands-on-Mentalität – Du bist nicht nur ein Denker, sondern auch ein Macher, der Herausforderungen praktisch angeht.

-Teamfähigkeit – Du arbeitest gerne im Austausch mit anderen und trägst zu einer positiven Arbeitsatmosphäre bei.

-Deutschkenntnisse auf C2-Niveau – da du in deiner Rolle auf Entscheider-Ebene mit unseren deutschsprachigen Partnern kommunizierst und verhandelst.

Unser Angebot

-Modernes Office in Berlin – Ein top ausgestattetes Büro im Herzen Berlins mit erstklassiger Anbindung und inspirierender Atmosphäre.

-Umfassende Einarbeitung – Du startest mit einem strukturierten Onboarding, wirst intensiv in unsere Prozesse eingeführt und erhältst persönliche Unterstützung von erfahrenen Kolleg:innen.

-Moderne Ausstattung – Laptop, Bildschirm und Headset werden Dir für ein effizientes Arbeiten zur Verfügung gestellt.

-Effiziente Arbeitsumgebung – Nutze unsere innovativen Tools wie Slack, Zoom und ein CRM-System, das perfekt auf Deine Aufgaben zugeschnitten ist.

-Regelmäßige Team – und Networking-Events – Erlebe Teambuilding bei gemeinsamen Aktivitäten wie Fußball, Volleyball oder After-Work-Events.

-Kostenlose Verpflegung – Frischer Kaffee, kühle Getränke, Snacks und Obst stehen Dir jederzeit zur Verfügung.

-Personalisierte Snack-Bestellungen – Über unsere wöchentliche REWE-Bestellung kannst Du Deine Lieblingssnacks direkt ins Büro liefern lassen.

-Friyay-Feeling – Lasse die Woche gemeinsam mit dem Team bei Pizza und Bier ausklingen und starte entspannt ins Wochenende.

-Haustierfreundliches Büro – Bring Deinen Hund mit – er wird sich bei uns genauso wohlfühlen wie Du.

-Zertifikat und Karriereperspektiven – Nach Abschluss Deines Praktikums erhältst Du ein ausführliches Arbeitszeugnis und hast die Chance auf eine Übernahme in eine Festanstellung.

Bewerbung

Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann bewirb Dich online unter https://join.com/companies/pflegia/14154946-praktikum-im-business-development-m-w-d-berlin?pid=562113bdc2d9fd824887&oid=19ba96ad-15e0-427b-9a08-8a4c4a63464c&utm_source=stellenticket_tu_berlin&utm_medium=paid&utm_campaign=job%2Bads%2Bfor%2Bstudents&utm_content=praktikum%2Bim%2Bbusiness%2Bdevelopment%2Bm%2Bw%2Bd%2B-%2Bberlin

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/194582/TUB/>
Angebot sichtbar bis 29.06.2025

