shyftplan GmbH - Software

shyftplan ist die All-in-One-Lösung zur Schichtplanung für Industriekunden. Unsere Software vereinfacht komplexe Personaleinsatzplanung, senkt Kosten und bindet Mitarbeitende aktiv mit ein. Wir arbeiten mit namhaften Industrie-Playern wie Siemens Energy, Bosch und Miele und haben das Ziel, Marktführer im DACH-Raum zu werden.

Werkstudent/in im Sales

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 15€ pro Stunde + ungedeckelter, leistungsabhängiger Bonus

Aufgabenbeschreibung

Begleite uns auf dem Weg, die #1-Schichtplanungslösung für Industriekunden zu werden, und werde Teil eines dynamischen Teams mit der Mission, eine faire, transparente Schichtplanung!

- Du unterstützt unser Sales-Team dabei, neue Kund:innen für shyftplan zu gewinnen, und lernst den B2B-SaaS-Vertrieb von Grund auf kennen.
- Du recherchierst passende Unternehmen und Ansprechpartner:innen in unseren Zielbranchen und baust daraus qualifizierte Lead-Listen auf.
- Du sprichst potenzielle Kund:innen per Telefon, E-Mail und LinkedIn an und weckst ihr Interesse an einer modernen Schicht- und Personaleinsatzplanung.
- Du qualifizierst erste Gespräche und vereinbarst Termine für unsere Account Executives.
- Du pflegst unser CRM, damit Kontakte, Aktivitäten und Pipeline jederzeit aktuell sind.
- Du arbeitest an Outreach-Kampagnen mit, testest neue Ansprachen und bringst deine eigenen Ideen ein.
- Du arbeitest eng mit Sales und Marketing zusammen und bekommst von Anfang an echte Verantwortung.

Erwartete Qualifikationen

- Du bist immatrikulierte/r Studierende/r an einer Hochschule oder Universität in Berlin oder Umgebung.
- Du bringst (erste) Erfahrung in der Recherche, im Kontaktieren und im Knüpfen von Geschäftskontakten mit oder du hast Lust, deine Karriere mit uns im Vertrieb zu starten.
- Du kommunizierst gerne und gehst gerne auf Menschen offen zu.
- Du hast idealerweise bereits Erfahrung im Umgang mit CRM-Systemen (z.B. Hubspot) gesammelt.
- Du bist digital affin und interessierst dich für Software und den Mehrwert, den sie bringt.

- Dein Deutsch ist auf muttersprachlichem Niveau.

Unser Angebot

- Studentenfreundliche und flexible Zeiteinteilung sowie einen flexiblen Home-Office Tag
- Fixer Stundenlohn + leistungsabhängiger Bonus
- Volle Integration ab dem 1. Tag und tiefe Einblicke in den Alltag eines Tech-Startups
- Ein modernes, offenes Büro im Herzen Kreuzbergs
- Zahlreiche Benefits wie Zuschuss zum Studententicket, Urban Sports Club & Mobilitätsbudget
- Regelmäßige Teamevents (Kartfahren, Escape Room, Sommerfest..) und Company Lunches

Bewerbung

Im ersten Schritt reicht uns dein Lebenslauf. Für Rückfragen stehen wir dir jederzeit zur Verfügung. Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Weitere Informationen unter https://stellenticket.de/208339/TUB/
Angebot sichtbar bis 11.12.2026