

Billie



Wir sind Billie, der führende Anbieter von Buy Now, Pay Later (BNPL) für Unternehmen. Wir bieten B2B-Unternehmen moderne digitale Zahlungs- und Checkout-Lösungen, und unsere Mission ist es, einen neuen Standard für Zahlungen zwischen Unternehmen zu setzen. Einkaufen soll für jedes Unternehmen einfach sein, damit Zahlungen zum Wachstumstreiber werden statt zur Hürde. Alles, was wir tun, basiert auf unseren eigenen Machine-Learning-Risikomodellen, vollständig digitalen Prozessen und einer Tech-Plattform, die mitwächst. Damit sind wir ein Deep-Tech-Unternehmen, das Finanzprodukte entwickelt, und nicht umgekehrt. Wir lieben einfache, elegante Lösungen und automatisieren, wo immer es geht.

Werkstudent:in in Sales-Team

Working Student - Sales

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: Bachelor 14,50 €/Std. (nach 1 Jahr 16,00 €), Master 15,50 €/Std. (nach 1 Jahr 17,00 €)

Aufgabenbeschreibung

Als Werkstudent:in in unserem Sales-Team arbeitest du eng mit unseren Account Executives und unserem Commercial-Leadership-Team zusammen, mit Fokus auf Mid-Market- und Enterprise-Kunden. Du verantwortest vor allem die ersten Phasen des Sales-Funnels, von der Lead-Recherche und -Qualifizierung bis zur ersten Kontaktaufnahme. Kleinere Prospects und Inbound-Leads betreust du selbst über den gesamten Prozess bis zum Go-live. Dabei lernst du die komplette Customer Journey kennen, vom ersten Kontakt bis zur Implementierung, und arbeitest direkt mit dem Senior Management zusammen.

Deine Aufgaben:

- Du identifizierst und recherchierst potenzielle Kunden und ihre Entscheider:innen, um unsere Lead-Listen aufzubauen und zu ergänzen
- Du sprichst Prospects per E-Mail, Telefon und LinkedIn an und vereinbarst Termine für unsere Sales Manager
- Du passt Sales-Materialien an und schreibst Nachrichten, auf die man gerne antwortet
- Du trackst und analysierst die Ergebnisse deiner Outreach-Aktivitäten und verbesserst laufend deine Antwortquoten
- Du unterstützt das Team bei Reportings, Pipeline-Analysen und der Pflege unserer Salesforce-Daten
- Du hilfst dabei, Engpässe im Sales-Prozess zu erkennen, und schlägst datenbasierte Verbesserungen vor
- Du betreust kleinere Deals und Inbound-Leads eigenständig, vom ersten Call bis der Händler live ist

Erwartete Qualifikationen

- Du bist im Bachelor oder Master eingeschrieben (BWL, VWL, Finance o. Ä.)
- Du hast 20 Stunden pro Woche Zeit (in den Semesterferien bis zu 40)
- Erste Erfahrung im Vertrieb, Business Development oder in einer Rolle, in der du aktiv auf Menschen zugegangen bist
- Deutsch auf Muttersprachniveau und sehr gutes Englisch (C1) in Wort und Schrift
- Du bist kommunikativ und gehst offen auf Menschen zu, die du noch nicht kennst
- Du arbeitest organisiert, bist neugierig und behältst auch in einem schnellen Umfeld deine Deadlines im Blick
- Großes Plus: Erfahrung mit Salesforce

Unser Angebot

- Flexible Arbeitszeiten, die sich perfekt an deinen Stundenplan und deine Klausurenphasen anpassen, sowie eine hybride Regelung (Kombination aus Homeoffice und unserem neuen, modernen Büro am Ostbahnhof)
- Spannende Aufgaben mit echtem Impact, an denen du persönlich und fachlich wächst
- Echte Verantwortung ab dem ersten Tag, inklusive eigener Deals
- Praxiserfahrung in der Payments-Branche bei einem der am schnellsten wachsenden Fintechs Europas
- Regelmäßige Social Events und Lunch Talks
- Ein tolles Büro in der Nähe des Ostbahnhofs mit kostenlosem Gym, Snacks, Obst, Kaffee und Getränken
- Ein englischsprachiges, multikulturelles Team mit über 30 Nationalitäten
- Echte Verbindungen zu deinen Kolleg:innen durch Company- und Team-Events, Interessengruppen, den Billie Run Club, Spieleabende und mehr, organisiert von unserem Formula Fun Team!

Bewerbung

Bewirb dich hier: <https://jobs.ashbyhq.com/billie/02abea78-d78f-4a3f-b1d2-ce38f8714cb8>

Billie ist ein Arbeitgeber, der Chancengleichheit lebt. Wir diskriminieren niemanden aufgrund von ethnischer Herkunft, Hautfarbe, Religion, sexueller Orientierung, Geschlechtsidentität oder -ausdruck, nationaler Herkunft, Alter, Behinderung oder anderer geschützter Merkmale. Wir setzen uns für ein inklusives Umfeld ein, in dem sich alle zugehörig fühlen. Wir freuen uns über alle qualifizierten Bewerbungen und ermutigen dich ausdrücklich, dich zu bewerben, auch wenn du nicht jedes Kriterium der Stellenbeschreibung erfüllst.

Informationen zur Datenverarbeitung findest du in unserer Datenschutzerklärung für Bewerber:innen und weiteren Informationen: <https://www.billie.io/en/candidate-information>

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/208232/FUB/>
Angebot sichtbar bis 22.11.2026

