

Böke & Partner Steuerberatung - sucht für unseren Mandanten Braunschweiger System elektronik GmbH, Braunschweig



Intelligente HMI-Lösungen – Made in Germany Wir entwickeln und fertigen maßgeschneiderte HMI-Baugruppen – vom Coverglas über PCAP Touch und Touch-Lamination bis hin zu Optical Bonding, Mechanik sowie der Komplett-Integration inkl. Elektronik und Schnittstellen. Alle kritischen Prozessschritte erfolgen reproduzierbar und dokumentiert in Deutschland. Unser dynamisches Engineering steht für schnelle Umsetzbarkeit, maßgeschneiderte Lösungen und ein tiefes Verständnis moderner HMI-Systeme.

Werkstudent (m/w/d) Sales & Business Development - B2B- Kundenansprache

Stadt: Braunschweig; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Dauer: zunächst befristet auf 3 Monate; Vergütung: 17,00 Euro

Aufgabenbeschreibung

Du kommunizierst gern, gehst offen auf Menschen zu und möchtest praktische Erfahrungen im B2B-Vertrieb sammeln? Dann unterstütze unsere Geschäftsleitung dabei, neue Geschäftskontakte aufzubauen und bestehende Potenziale zu erschließen.

Deine Aufgaben

- Kontakte analysieren: Du suchst und bewertest vorhandene Unternehmenskontakte und identifizierst interessante Geschäftspotenziale.
- Kunden aktiv ansprechen: Du nimmst telefonisch Kontakt zu potenziellen Geschäftskunden auf und stellst unser Unternehmen und unsere Leistungen vor.
- Bedarf erkennen: Du findest im Gespräch heraus, ob Interesse an unseren Produkten und Dienstleistungen besteht.
- Gespräche vorbereiten: Du qualifizierst interessierte Kontakte und vereinbarst weiterführende Gespräche mit unserer Geschäftsleitung.
- Kontakte dokumentieren: Du hältst Gesprächsergebnisse strukturiert fest und unterstützt bei der Nachverfolgung offener Kontakte.
- Vertrieb weiterentwickeln: Du bringst eigene Ideen ein, wie wir unsere Kundenansprache verbessern können.

Erwartete Qualifikationen

Das bringst Du mit

- Du studierst idealerweise Betriebswirtschaft, Wirtschaftspsychologie, Marketing, Wirtschaftsingenieurwesen oder einen vergleichbaren Studiengang.
- Du hast Freude am Telefonieren und kannst offen, freundlich und überzeugend auf Menschen zugehen.

- Du kommunizierst sicher und professionell auf Deutsch.
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und zuverlässig.
- Du hast Interesse an wirtschaftlichen Zusammenhängen und daran, wie erfolgreiche Kundenbeziehungen entstehen.
- Du kannst Dich schnell in neue Produkte und Dienstleistungen einarbeiten.
- Du gehst mit Absagen souverän um und bleibst motiviert.

Erste Erfahrungen im Vertrieb oder in der Kundenkommunikation sind willkommen, aber keine Voraussetzung. Entscheidend sind Deine Kommunikationsstärke, Deine Eigeninitiative und Deine Bereitschaft, Neues zu lernen.

Unser Angebot

Das bieten wir Dir

- Direkte Einblicke: Du arbeitest eng mit unserer Geschäftsleitung zusammen und lernst, wie neue Geschäftsbeziehungen entstehen.
- Eigenverantwortung: Du übernimmst abwechslungsreiche Aufgaben und kannst Deine Ideen aktiv einbringen.
- Flexible Arbeitszeiten
- Praxiserfahrung: Du entwickelst Deine Kommunikations- und Vertriebskompetenzen im direkten Kontakt mit Geschäftskunden weiter.
- Faire Vergütung: Du erhältst einen Stundenlohn von 17–18 € brutto, je nach Vorkenntnissen.
- Persönliche Entwicklung: Du erhältst eine strukturierte Einarbeitung und regelmäßiges Feedback.

Bewerbung

Wir unterstützen Braunschweiger System Elektronik mit unserem Recruiting-Team und sind erste Ansprechstelle.

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/208208/OSTF/>
Angebot sichtbar bis 05.12.2026

