MEDIRA GmbH

MEDIRA Wir bringen Bewegung in die Behandlung von Herzerkrankungen MEDIRA ist ein Medizintechnik-Unternehmen mit Sitz in Balingen. Durch unsere Entwicklungen unterstützen wir Ärzte dabei, Patienten mit Herzerkrankungen einfach, sicher und schnell zu behandeln.

(Junior) Vertriebs- und Implantationsspezialist

Region Nordostdeutschland (m,w,d) oder Region Nordwestdeutschland (m,w,d)

Stadt: Balingen; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: VHB

Aufgabenbeschreibung

Wofür wir Dich brauchen:

- Akquisition und Betreuung von Kunden aus dem Bereich derGefäßchirurgie und interventionellen Radiologie
- Technische Beratung unserer Kunden – von der präoperativen Planung bis zur Produktanwendung im OP
- Identifikation und Entwicklung vonKey Opinion Leadern (KOLs)sowie Aufbau eines nachhaltigen Kommunikationsnetzwerks
- Durchführung von Anwenderschulungen, Trainings und Fortbildungen
- Enge Kommunikation mit Ärzten, Pflegepersonal und Verwaltungsmitarbeitern
- Mitwirkung bei der Planung und Organisation von Fachkongressen, Workshops und Veranstaltungen
- Beobachtung von Markt- und Wettbewerbsentwicklungen

Erwartete Qualifikationen

Was Du für Deinen Erfolg benötigst:

- Erfolgreich abgeschlossenes naturwissenschaftliches oder medizinisch-technisches Studium
- Idealerweise mehrjährige Vertriebserfahrungmit erklärungsbedürftigen Medizinprodukten
- Ausgeprägtes Interesse an medizinischen und technischen Zusammenhängen
- Hohe zeitliche und organisatorische Flexibilität und Bereitschaft, sich auf die besonderen Anforderungen des klinischen Alltags einzustellen
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke sowie Freude am Umgang mit Menschen
- Selbstständige, zielorientierte Arbeitsweise und Begeisterung dafür, neue Kunden und Anwender für unsere Produkte zu gewinnen
- Hohe Reisebereitschaft (>80 %) sowie Führerschein Klasse B
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

Was Du von uns erwarten kannst:

- Eine verantwortungsvolle Schlüsselrolle in einem wachsendem Team
- Attraktives Vergütungspaket
- Moderne Arbeitsumgebung und kurze Entscheidungswege
- Strukturierte Einarbeitung mit persönlichem Paten
- Interne und externe Weiterbildungsangebote
- Eine Unternehmenskultur geprägt von Respekt, Vertrauen und gegenseitiger Wertschätzung

Bewerbung

Kontakt-Person: Katharina Doster

per E-Mail: jobs@medira.com
per Internet: https://www.medira.com/karriere

Weitere Informationen unter https://stellenticket.de/208145/LUH/
Angebot sichtbar bis 04.12.2026