

in-tech GmbH - Pflichtpraktikum Sales am Standort Wolfsburg



in-tech entwickelt innovative Lösungen für Automotive und smarte Mobilität. Wir arbeiten daran, dass das Auto der Zukunft autonom, elektrisch und vernetzt ist. Außerdem entwickeln wir Lösungen für die intelligente Mobilität von morgen - zum Beispiel für den Digital Train, Carsharing oder Elektromobilität.

Sales Praktikum (m/w/d)

Deine Chance im Vertrieb!

Stadt: Wolfsburg; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Dauer: 6 Monate; Vergütung: 930€; Bewerbungsfrist: 30.09.2026

Aufgabenbeschreibung

Du bist von Anfang an mittendrin und bringst frischen Wind in unser Sales-Team!

- Initiale Bearbeitung des Anfrageeingangs
- Vorbereitung und Teilnahme an Kundenterminen inkl. Dokumentation
- Erstellung von Angebotspreis-Kalkulationen, Preisübersichten und Angeboten
- Gestaltung von Firmenpräsentationen mit MS-PowerPoint, das bedeutet auch eigenständige Aktualisierung vertriebsrelevanter PowerPoint-Folien
- Durchführung von Standortanalysen und Unternehmensrecherchen für die Kundenakquise
- Pflege von Kundendaten und Weiterentwicklung unserer Tools

Erwartete Qualifikationen

- Du bist Student:in der BWL, VWL, des Wirtschaftsingenieurwesens oder einer ähnlichen Studienrichtung.
- Sehr gute MS Office Skills (Excel, Word, PowerPoint, Outlook)
- Strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Schnelle Auffassungsgabe
- Freundliches Auftreten und starke Kommunikationsfähigkeit
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse

Und am allerwichtigsten: Du bist orange! Du bist teamfähig, offen und gehst positiv an Herausforderungen heran? Genau das suchen wir!

Unser Angebot

Wir bei in-tech legen großen Wert darauf, unsere Studierenden zu fördern. Deshalb bieten wir dir ein Nachwuchsprogramm, das dir den perfekten Einstieg in die Berufswelt ermöglicht:

- Einarbeitung next level: Mit persönlichem Support und klarer Einarbeitung bist du im Handumdrehen Teil des Teams.
- Eigeninitiative: Bei uns kannst du Ideen sofort ausprobieren – hier zählen Mut und Initiative mehr als Perfektion.
- Deine Meinung zählt: In regelmäßigen Teamrunden tauschen wir uns offen aus – deine Ideen und Vorschläge sind immer willkommen.
- Feedback: Dein:e Betreuer:in steht dir zur Seite und nimmt sich regelmäßig Zeit für einen Austausch mit dir – gegenseitiges Feedback ist uns wichtig. Persönlich, ehrlich und auf Augenhöhe.

Bewerbung

Du hast Interesse? Dann nutze für deine Bewerbung unsere Karriereseite, damit sie direkt bei der richtigen Ansprechperson landet und schnell bearbeitet werden kann.

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/206963/OSTF/>
Angebot sichtbar bis 17.10.2026

