

## **NIBE Systemtechnik GmbH**

**NIBE** NIBE ist einer der erfolgreichsten Wärmepumpenhersteller in Europa mit dem deutschen Hauptsitz in Celle. Mit unseren Mitarbeiter/-innen und Produkten leisten wir einen erfolgreichen Beitrag zum Klimaschutz in einer aufstrebenden Branche. Unseren Kundinnen und Kunden stehen wir dafür mit Rat und Tat rund um umweltfreundliche Heizungen zur Verfügung. Wir sind ein schlagkräftiges Team von motivierten Mitarbeiter/-innen und Spezialisten/-innen für umweltfreundliche Heiztechnik. Unsere Produkte sind innovativ und aufgrund unserer jahrzehntelangen Erfahrung in der Branche führend. Unsere Suche zur Verstärkung unseres Teams richtet sich sowohl an berufserfahrene Profis als auch an engagierte Absolventen Ihres Fachbereiches.

### **Mitarbeiter/in im technischen Vertriebsinnendienst (m/w/d)**

Stadt: Celle; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 46.000€ -70.000€

#### **Aufgabenbeschreibung**

Wärmewende, Nachhaltigkeit und Klimaschutz sind für Sie mehr als nur Schlagworte, sie gehören einfach zu Ihrer Haltung und Ihrem Anspruch? Sie möchten Ihre Erfahrung gezielt einsetzen, um die Energiewende aktiv mitzugestalten?

Dann passen wir vielleicht zusammen.

Bei NIBE suchen wir Mitarbeitende, die fundierte Fachkenntnisse mitbringen, eigenständig denken und Freude am Verkauf haben. Wir freuen uns auf Menschen, die die Projekte unserer Kunden aktiv vorantreiben und damit Wärmewende in der Praxis ermöglichen.

Ihre konkreten Aufgaben:

- Technische Beratung zu Wärmepumpensystemen.
- Projektunterstützung unserer Partner und Mitarbeitenden
- Planung von Anlagen
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Erstellung von Systemskizzen/Hydraulikzeichnungen
- Technischer Support von Mitarbeitenden und Fachhandwerkern.
- Bewertung von neuen Anwendungen, insbesondere im Bereich Heimenenergiemanagement.
- Durchführung von Schulungen.
- Ausarbeitung von ergänzender technischer Dokumentation.

#### **Erwartete Qualifikationen**

- Techniker/-in SHK-Anlagenmechanik, Elektrotechnik oder B.Sc./M.Sc., B.Eng/M.Engin Energie- und Gebäudetechnik, Elektrotechnik oder vergleichbar
- Erste Erfahrung im technischen Vertriebsinnendienst

- Fundiertes Wissen zu Anlagen der Technischen Gebäudeausrüstung, insbesondere im Bereich Heizung
- Erste Erfahrungen in der Analyse von Betriebsdaten von Heizungssystemen.
- Affinität zu digitalen Schnittstellen (MODBUS, EEBUS, etc.) und Analyse Software.
- Kenntnisse Auto CAD oder vergleichbar wünschenswert.
- Erste Erfahrung mit Energieberatungsprogrammen (z.B. Hottgenroth Software) von Vorteil
- Hohe Kundenorientierung.
- Freude an der Vermittlung von technischen Inhalten.
- Lösungsorientiertes Denken.
- Offene, klare Kommunikation.
- Selbständige und proaktive Arbeitsweise.
- Gute Kenntnisse im Bereich MS-Office.
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen und Teilnahmen an Messen oder Schulungen.
- Englisch B2
- Deutsch C1

## Unser Angebot

Wir bei NIBE entwickeln, produzieren und verkaufen innovative Wärmepumpen, die für eine nachhaltige und effiziente Energiezukunft stehen. Werden Sie Teil eines dynamischen Teams, das mit modernster Technologie und echter Leidenschaft für die Produkte, die Heizbranche umkrempelt.

Bei uns erwarten Sie:

- Ein zukunftssicherer Job in einer wachsenden Branche.
- Spannende Aufgaben mit nachhaltigem Impact.
- Ein starkes Team und tolle Unterstützung von erfahrenen Kolleginnen und Kollegen.
- Arbeiten in flachen Hierarchien.
- Jobrad
- Gleitzeit
- Betriebliche Altersvorsorge
- 13. Monatsgehalt

## Bewerbung

Kontakt-Person: Anne Panter

per

<https://www.nibe.eu/de-de/ueber-nibe/karriere/technischer-verkaufsdienst>

Internet:

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/206116/TUBS/>  
Angebot sichtbar bis 10.09.2026

