

## GO2-markets GmbH



GO2 Markets GmbH ist ein Berliner Unternehmen, das sich auf den Handel mit Umweltzertifikaten und Nachhaltigkeitsberatung spezialisiert hat. Das Unternehmen ist sowohl auf europäischen als auch auf US-amerikanischen Märkten aktiv und bewegt sich an der Schnittstelle von Finanzhandel und Klimaschutz. Das Team setzt sich aus Experten in den Bereichen Legal & Compliance, Sales, Business Development und People & Culture zusammen. GO2 Markets wächst aktiv und baut derzeit sein Team in Bereichen wie Biomethane, Legal und Sales aus.

### **Werkstudent:in Sales & BD | Nachhaltigkeit & Energiemärkte (f/m/d)**

Du möchtest erste praktische Erfahrungen im Vertrieb sammeln und Einblicke in die Entwicklung von Kundenbeziehungen gewinnen? Wir suchen eine:n Werkstudent:in, die/der unser Vertriebsteam aktiv unterstützt. Du kommunizierst gerne, arbeitest strukturiert und hast Interesse daran, Unternehmen und Märkte besser zu verstehen.

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Dauer: unbestimmt; Vergütung: 15 Euro / Stunde; Bewerbungsfrist: 30.09.2026

#### **Aufgabenbeschreibung**

- Lead-Recherche & Identifizierung: Nutzung von Tools wie LinkedIn, CRM und Marktdatenbanken, um potenzielle Kunden zu identifizieren und relevante Ansprechpartner in Zielunternehmen zu recherchieren.
- Outreach & Kundenansprache: Unterstützung bei der Ansprache potenzieller Kunden über Telefon, E-Mail und LinkedIn. Schrittweise übernimmst du dabei zunehmend eigene Outreach-Aktivitäten und sammelst praktische Erfahrungen im B2B-Vertrieb.
- Lead-Qualifizierung: Unterstützung bei der Bewertung und Qualifizierung von Leads anhand definierter Kriterien sowie Vorbereitung potenzieller Opportunities für das Sales-Team.
- CRM-Management: Pflege und Aktualisierung unserer CRM-Software mit neuen Leads, Gesprächsnotizen und Follow-Up-Informationen. Dabei trägst du zu einer hohen Datenqualität und einer transparenten Vertriebsarbeit bei.
- Marktforschung: Beobachtung von Marktentwicklungen im Bereich Energie, Nachhaltigkeit und Environmental Finance, um Trends und potenzielle Geschäftsmöglichkeiten zu identifizieren.
- Zusammenarbeit im Team: Enge Zusammenarbeit mit Sales, Marketing und Business Development sowie dem DACH-Team, um Vertriebsaktivitäten zu unterstützen und gemeinsam neue Marktpotenziale zu erschließen.

#### **Erwartete Qualifikationen**

- Laufendes Studium, idealerweise in Wirtschaft, Finance, Nachhaltigkeit oder einem verwandten Bereich

- Erste praktische Erfahrung im Vertrieb, Telefonakquise oder einem ähnlichen kommunikativen Studentenjob – du weißt, was es heißt, auf Menschen zuzugehen
- Extrovertierte, kommunikationsstarke Persönlichkeit mit echtem Interesse daran, Beziehungen aufzubauen
- Strukturierte, proaktive Arbeitsweise und die Fähigkeit, dich selbst zu organisieren
- Interesse an Themen rund um Energie, Nachhaltigkeit und Environmental Finance
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Seriöses, professionelles Auftreten: Du repräsentierst GO2 Markets nach außen

## Unser Angebot

- Unser helles, hundefreundliches Büro-Loft liegt direkt am Kanal in Berlin-Kreuzberg  
Echte Perspektive auf Vollzeit: wir suchen Menschen, die mit uns wachsen wollen, nicht nur eine Lücke im Lebenslauf füllen
- Arbeite in einer Organisation, bei der Nachhaltigkeit kein Buzzword ist, sondern unser tägliches Geschäft
- Profitiere von Benefits wie Wellhub, Urban Sports, Deutschlandticket und mentaler Gesundheitsunterstützung durch nilo.health
- Praxisnahes Wissen zu erneuerbaren Energielösungen: Du entwickelst ein fundiertes Verständnis für konkrete Lösungen im Bereich erneuerbare Energien und Nachhaltigkeit und lernst, wie klimaambitionierte Unternehmen diese erfolgreich umsetzen können
- Getränke, Snacks, Obst, Team-Events und ehrenamtliche Engagements gehören bei uns einfach dazu

## Bewerbung

Bewerbungsfrist: 30.09.2026

Betreff: Bewerbung als Werkstudent @ GO2

Kontakt-Person: Emila Anna Honsic

per E-Mail: [people@go2-markets.com](mailto:people@go2-markets.com)

per Internet: <https://www.go2-markets.com/careers>

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/205224/TUB/>

Angebot sichtbar bis 07.08.2026

