

## **LBD-Beratungsgesellschaft mbH**

**LBD**  
BERATUNGS-  
GESELLSCHAFT  
BERLIN



Gestalte mit uns die Zukunft der Energie- und Wärmewende LBD ist eine strategische Unternehmensberatung mit über 35 Jahren Erfahrung in der Energiewirtschaft. Gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln wir nachhaltige Lösungen für die Herausforderungen der Energie- und

Wärmewende. Analyse, Strategie und Konzeptarbeit sind unser Fundament – sie sind der Kern unserer Arbeit und der Ausgangspunkt für nachhaltigen Wandel. Unser Anspruch geht jedoch über die reine Konzeptarbeit hinaus: Wir begleiten Energieversorger und Netzbetreiber von der Strategie bis zur operativen Umsetzung bei der Transformation – partnerschaftlich und auf Augenhöhe. Mit unserer eigens entwickelten KI-Plattform INFRA schaffen wir die Basis, Projekte rund um die Energie- und Wärme-wende nicht nur zu analysieren, sondern sie auch effizient, datenbasiert und partnerschaftlich erfolgreich umzusetzen – von der kommunalen Wärmeplanung bis zum Ausbau von Wärmenetzen. Im Berliner Büro erwartest Dich ein engagiertes Team, das mit Leidenschaft und Innovationsgeist an einer klimaneutralen Zukunft arbeitet – zentral gelegen und modern ausgestattet. Bei LBD kannst Du Verantwortung übernehmen, Deine Expertise einbringen und die Transformation unserer Energiesysteme aktiv mitgestalten. Energie im Herzen. Zukunft im Blick. Deine Chance: Gestalte mit! Für unser INFRA Team suchen wir Dich als Werkstudent (w/m/d) Sales und Marketing INFRA

### **Werkstudent (w/m/d) Sales und Marketing INFRA**

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: n.V.

#### **Aufgabenbeschreibung**

- Recherche neuer Kundengruppen und potenzieller Ansprechpartner sowie möglicher Kommunikationskanäle für aktuell in Entwicklung befindliche neue INFRA Angebote
- Eigenständige Ansprache potenzieller Neukunden und Dokumentation in unserem CRM-System
- Weiterentwicklung unseres CRM-Systems und Reportings
- Konzeption und Unterstützung bei der Umsetzung von LinkedIn Content zu Marketingzwecken
- Recherche und potenziell Implementierung von KI-basierten Lösungen, um die oben genannten Prozesse sowohl zu automatisieren als auch hinsichtlich Qualität zu verbessern

#### **Erwartete Qualifikationen**

- Du studierst aktuell im Bachelor oder Master in Vollzeit in einem relevanten Studiengang (BWL, Kommunikation, o.ä.)
- Gewissenhaftes und detailorientiertes Arbeiten und hohes Maß an Eigenständigkeit
- Kommunikationsstark um INFRA Produkte Kunden gegenüber zu präsentieren aber auch Kundenanforderungen zu den INFRA Produkten mit Kolleg:innen zu erörtern

wünschenswert aber kein Must-Have:

- Erste Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen
- Erste Erfahrung im Bereich Vertrieb/Marketing und Umgang mit PowerPoint

## **Unser Angebot**

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet sowie die Möglichkeit, sich für konkrete Use Case intensiv mit den möglichen KI-Lösungen auseinanderzusetzen
- Flexible Arbeitszeiten zwischen 15-20h/Woche
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten, eine steile Lernkurve in einem zukünftig relevanten Geschäftsfeld, flache Hierarchien, kurze Wege und Zusammenarbeit sowie Feedback im Team
- Attraktive Benefits: Vollverpflegung im Büro, Events (Gemeinsame Ausflüge, exklusive Abendveranstaltungen) zeitlich flexibles und mobiles Arbeiten

## **Bewerbung**

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Du findest Dich in der Jobbeschreibung wieder, erfüllst jedoch (noch) nicht alle gewünschten Kriterien? Wir möchten Dich ermutigen, dennoch Kontakt mit uns aufzunehmen. Bei Fragen wende Dich bitte an unsere Personalabteilung: Tel. +49 172 7969127 oder per Mail an [bewerbung2026@lbd.de](mailto:bewerbung2026@lbd.de).

Als chancengleicher Arbeitgeber sorgen wir für ein respektvolles Arbeitsumfeld ohne Diskriminierung, unabhängig von Ethnie, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, nationaler Herkunft, Alter, Behinderung, Schwangerschaft, sexueller Ausrichtung, Ehestand, Geschlechtsidentität oder -ausdruck.

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/205181/TUB/>  
Angebot sichtbar bis 06.08.2026





Gestalte mit uns  
Lebensräume  
der Zukunft

Wir suchen Dich als

## Werkstudent (w/m/d) Sales und Marketing INFRA

Berlin

LBD  
BERATUNGS-  
GESELLSCHAFT  
BERLIN



### Gestalte mit uns die Zukunft der Energie- und Wärmewende

LBD ist eine strategische Unternehmensberatung mit über 35 Jahren Erfahrung in der Energiewirtschaft. Gemeinsam mit unseren Kunden entwickeln wir nachhaltige Lösungen für die Herausforderungen der Energie- und Wärmewende. Analyse, Strategie und Konzeptarbeit sind unser Fundament – sie sind der Kern unserer Arbeit und der Ausgangspunkt für nachhaltigen Wandel. Unser Anspruch geht jedoch über die reine Konzeptarbeit hinaus: Wir begleiten Energieversorger und Netzbetreiber von der Strategie bis zur operativen Umsetzung bei der Transformation – partnerschaftlich und auf Augenhöhe.

Mit unserer eigens entwickelten KI-Plattform INFRA schaffen wir die Basis, Projekte rund um die Energie- und Wärmewende nicht nur zu analysieren, sondern sie auch effizient, datenbasiert und partnerschaftlich erfolgreich umzusetzen – von der kommunalen Wärmeplanung bis zum Ausbau von Wärmenetzen.

Im Berliner Büro erwartet Dich ein engagiertes Team, das mit Leidenschaft und Innovationsgeist an einer klimaneutralen Zukunft arbeitet – zentral gelegen und modern ausgestattet. Bei LBD kannst Du Verantwortung übernehmen, Deine Expertise einbringen und die Transformation unserer Energiesysteme aktiv mitgestalten.

### Energie im Herzen. Zukunft im Blick. Deine Chance: Gestalte mit!

Für unser INFRA Team suchen wir Dich als

### Werkstudent (w/m/d) Sales und Marketing INFRA

#### Deine Aufgaben

- Recherche neuer Kundengruppen und potenzieller Ansprechpartner sowie möglicher Kommunikationskanäle für aktuell in Entwicklung befindliche neue INFRA Angebote
- Eigenständige Ansprache potenzieller Neukunden und Dokumentation in unserem CRM-System
- Weiterentwicklung unseres CRM-Systems und Reportings
- Konzeption und Unterstützung bei der Umsetzung von LinkedIn Content zu Marketingzwecken
- Recherche und potenziell Implementierung von KI-basierten Lösungen, um die oben genannten Prozesse sowohl zu automatisieren als auch hinsichtlich Qualität zu verbessern

#### Das bringst Du mit

- Du studierst aktuell im Bachelor oder Master in Vollzeit in einem relevanten Studiengang (BWL, Kommunikation, o.ä.)
- Gewissenhaftes und detailorientiertes Arbeiten und hohes Maß an Eigenständigkeit
- Kommunikationsstark um INFRA Produkte Kunden gegenüber zu präsentieren aber auch Kundenanforderungen zu den INFRA Produkten mit Kolleg:innen zu erörtern

wünschenswert aber kein Must-have:

- Erste Kenntnisse im Umgang mit CRM-Systemen
- Erste Erfahrung im Bereich Vertrieb/Marketing und Umgang mit PowerPoint

#### Das bieten wir

- Ein vielseitiges Aufgabengebiet sowie die Möglichkeit, sich für konkrete Use Case intensiv mit den möglichen KI-Lösungen auseinanderzusetzen
- Flexible Arbeitszeiten zwischen 15–20h/Woche
- Vielfältige Entwicklungsmöglichkeiten, eine steile Lernkurve in einem zukünftig relevanten Geschäftsfeld, flache Hierarchien, kurze Wege und Zusammenarbeit sowie Feedback im Team
- Attraktive Benefits: Vollverpflegung im Büro, Events (Gemeinsame Ausflüge, exklusive Abendveranstaltungen) zeitlich flexibles und mobiles Arbeiten

### Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.

Du findest Dich in der Jobbeschreibung wieder, erfüllst jedoch (noch) nicht alle gewünschten Kriterien? Wir möchten Dich ermutigen, dennoch Kontakt mit uns aufzunehmen. Bei Fragen wende Dich bitte an unsere Personalabteilung: Tel. +49 172 7969127 oder per Mail an [bewerbung2026@lbd.de](mailto:bewerbung2026@lbd.de).

Als chancengleicher Arbeitgeber sorgen wir für ein respektvolles Arbeitsumfeld ohne Diskriminierung, unabhängig von Ethnie, Hautfarbe, Religion, Geschlecht, nationaler Herkunft, Alter, Behinderung, Schwangerschaft, sexueller Ausrichtung, Ehestand, Geschlechtsidentität oder -ausdruck.