

JUPUS GmbH

J • ****Keine Branche wird aktuell so stark durch KI verändert wie die Rechtsbranche.**** Bei JUPUS - einem der schnellstwachsenden Legal Tech Unternehmen in Europa - führen wir diesen Wandel an und ****verändern die Arbeit von Rechtsanwälten für immer.**** Unsere KI-Software automatisiert den juristischen Workflow - von der ersten Anfrage bis zum fertigen Schriftsatz. So helfen wir Anwaltskanzleien, schneller, effizienter und skalierbarer zu arbeiten als je zuvor. Als Junior Sales Manager (m/w/d) bist du der erste Kontaktpunkt, der erste Eindruck - und der erste Wow-Moment. Du öffnest die Tür für neue Kunden und machst den Weg frei für unser Sales Team.

Junior Sales Manager (m/w/d)

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 40.000 € bis 60.000 € / Jahr

Aufgabenbeschreibung

- Du identifizierst spannende Kanzleien, die zu JUPUS passen - per E-Mail, Telefon, LinkedIn und allem dazwischen
- Du führst erste Gespräche, qualifizierst Leads und findest heraus, wie JUPUS konkret helfen kann
- Du arbeitest eng mit unserem Account Executive Team zusammen und sorgst für nahtlose Übergaben
- Du testest neue Ansätze, optimierst unsere Outreach-Strategien und bringst frischen Input in unser Sales Playbook
- Du hältst unser CRM sauber, dokumentierst deine Aktivitäten und nutzt Daten, um besser zu werden

Erwartete Qualifikationen

- Du hast bereits erste Erfahrung im Vertrieb gesammelt - idealerweise im B2B- oder SaaS-Umfeld
- Du liebst es, Menschen zu überzeugen - freundlich, verbindlich und mit klarer Struktur
- Du bist hartnäckig, denkst lösungsorientiert und gibst nicht beim ersten „Nein“ auf
- Du hast keine Angst vor dem Hörer, bist schriftlich stark und trittst professionell auf
- Du hast Lust, in einem ambitionierten Team zu wachsen - fachlich und persönlich
- Du sprichst Deutsch und Englisch fließend
- Bonus: Erfahrung mit CRM-Systemen wie HubSpot, Salesforce o. Ä.

Unser Angebot

- Real Impact: Du legst den Grundstein für unser Wachstum und baust Strukturen mit auf
- Schnelle Entwicklung: Wir coachen dich on the job – und wenn du schnell lernst, gehst du schnell den nächsten Schritt
- Stay Fit: Urban Sports Club Mitgliedschaft inklusive
- Teamkultur: Regelmäßige Teamevents, flache Hierarchien und ehrliche Wertschätzung
- Zukunft mit Plan: Wir wachsen schnell – und du wächst mit.
- Gute Zeit inklusive: Offsites, Urban Sports, MacBook, Tischtennisplatte – aber vor allem: ein dynamisches Team, das wirklich eine ganze Branche verändern will.

Bewerbung

per

Internet:

https://join.com/companies/jupus/16046282-junior-sales-manager-m-w-d?pid=bddce70ec2a6bd7c430e&oid=39f87a3d-414a-4b6e-ab34-46e73ca1f03d&utm_source=stellenticket_htw_berlin&utm_medium=paid&utm_campaign=job%2Bads%2Bfor%2Bgraduates&utm_content=junior%2Bsales%2Bmanager%2Bm%2Bw%2Bd

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/203590/HTWB/>
Angebot sichtbar bis 06.06.2026

