

## **Piepenbrock Unternehmensgruppe - Facility Management**

**Piepenbrock**  Piepenbrock ist ein inhabergeführtes Familienunternehmen - in der vierten Generation. Seit unserer Gründung 1913 zählen Kundennähe und Zuverlässigkeit zu unseren wichtigsten Prinzipien. Neben unserem Firmensitz in Osnabrück sind wir mit insgesamt 70 Niederlassungen und rund 800 Standorten ganz in der Nähe unserer Kunden. Bundesweit beschäftigen wir 27.100 Mitarbeiter aus über 120 Nationen. Unsere Mitarbeiter sollen sich bei uns wohlfühlen. Darum legen wir großen Wert auf eine kollegiale Arbeitsatmosphäre und eine langfristige Partnerschaft.

### **Trainee (m/w/d) Vertrieb / Sales Technische Dienstleistungen**

Stadt: Berlin; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Vergütung: 42000 Euro pro Jahr + Variable

#### **Aufgabenbeschreibung**

- In individuell konzipierten Traineephasen durchlaufen Sie in unserem Service Center sowie in den Niederlassungen die zentralen Abteilungen und Bereiche von Piepenbrock und lernen so - als Basis für Ihre Vertriebstätigkeit - das Unternehmen und unsere Dienstleistungen kennen
- Sie nehmen - unterstützt durch unseren Vertriebscoach - Termine bei unseren Kunden wahr und werden dabei auf die Aufgaben im Außendienst vorbereitet
- Sie setzen sich mit der Kalkulation und Konzeption von Angeboten auseinander und erstellen eigenständig Präsentationen
- Sie können frühzeitig eigenständig vertriebliche Verantwortung übernehmen
- Sie entwickeln sich durch die Teilnahme an individuell zusammengestellten Seminaren fachlich und persönlich weiter
- Im Nachgang des Traineeprogramms übernehmen Sie eigenverantwortlich die Vertriebstätigkeiten in Ihrem Bereich

#### **Erwartete Qualifikationen**

- Sie verfügen über eine technische Ausbildung oder besitzen einen technischen Hochschulabschluss
- Sie haben idealerweise erste Vertriebserfahrung gesammelt
- Sie sind kontaktfreudig und haben Interesse an Vertrieb
- Sie sind grundsätzlich reisebereit und dazu bereit, während Ihrer Traineezeit unterschiedliche Stationen in verschiedenen Regionen des Bundesgebiets wahrzunehmen

## Unser Angebot

- Ein 12- bis 15-monatiges individuelles Traineeprogramm, innerhalb dessen Sie zielgerichtet auf die Position des Sales Managers / Vertriebsmitarbeiters (m/w/d) vorbereitet werden
- Eine intensive Betreuung durch die Personalentwicklung mit regelmäßigen Feedbackgesprächen und gemeinsamen Reflektionen
- Ein technisch hochwertiges Equipment und eine professionelle Ausstattung (Laptop, Handy etc.)
- Die Möglichkeit mobil zu arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- Ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung sowie arbeitgeberunterstütztes Fahrrad-/E-Bike-Leasing
- Gezielte Fort- und Weiterbildungen, an unserem hauseigenen Schulungszentrum, unterstützen Sie auf Ihrem persönlichen Entwicklungs- und Karriereweg
- Einen sicheren Arbeitsplatz bei einem erfolgreichen Familienunternehmen
- Und zu guter Letzt ein dynamisches Team, das sich auf Sie freut!

## Bewerbung

per

[https://jobs.piepenbrock.de/stellenangebote-arbeitswelten/administration-jobs/trainee-mwd-vertrieb--sales-technische-dienstleistungen-berlin\\_2025-5395/](https://jobs.piepenbrock.de/stellenangebote-arbeitswelten/administration-jobs/trainee-mwd-vertrieb--sales-technische-dienstleistungen-berlin_2025-5395/)

Internet:

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/196152/HTWB/>  
Angebot sichtbar bis 23.08.2025

