

Stadtwerke Potsdam GmbH



Unser Herz schlägt für Potsdam! Als einer der größten Arbeitgeber der Stadt bieten wir interessierten Bewerbenden ein attraktives Berufsumfeld - vom Berufseinsteiger bis zum langjährigen Profi. Wir legen viel Wert darauf, unseren Mitarbeitenden ein ausgewogenes Verhältnis zwischen Beruf und Freizeit zu ermöglichen und sind stolz darauf, mit vielen eine lange und vertrauensvolle Zusammenarbeit zu verbinden. Für unseren Fachbereich Vertrieb suchen wir befristet für 18 Monate im Rahmen einer Elternzeitvertretung einen Referenten (m/w/d) für die Vertriebssteuerung und Kalkulation als Business Analyst (m/w/d) im Vertrieb.

Business Analyst (m/w/d) im Vertrieb

Du bist die treibende Kraft hinter unseren Preisbildungsprozessen und sorgst dafür, dass unser Kalkulationssystem optimal funktioniert. Mit deinem analytischen Blick für Zahlen und Prozessen entwickelst du smarte Lösungen, die unser Pricing effizienter und wettbewerbsfähiger machen.

Stadt: Potsdam; Beginn frühestens: Frühestmöglich; Dauer: 18 Monate
(Elternzeitvertretung); Vergütung: Nach Tarif AVEU; Kennziffer: Stellen-ID 1919899

Aufgabenbeschreibung

- **Systemmanagement & Prozessoptimierung:** Du betreust unser Kalkulations- und Beschaffungssystem (Soptim B2C), optimierst Schnittstellen und entwickelst innovative Lösungen, um eine reibungslose und effiziente Preisbildung sicherzustellen.
- **Strategisches Pricing & Tarife:** Du steuerst die internen Kalkulationsprozesse, entwickelst marktfähige Preise und erstellst in enger Abstimmung mit den Fachbereichen Prognosen und Reports für Beschaffung und Vertrieb als Entscheidungsgrundlage.
- **Projektmanagement & Zukunftsgestaltung:** Als Projektleitung für unsere bundesweite Preisstrategie setzt du neue Tarifstrukturen auf, entwickelst passgenaue Reporting-Tools und implementierst dynamische Pricing-Prozesse, um flexibel auf Marktveränderungen zu reagieren.
- **Datenanalyse & Reporting:** Mit deinem analytischen Gespür entwickelst du Tools für Tarifmapping und Preisanpassungen, erstellst datenbasierte Auswertungen für Beschaffung und Vertrieb und leitest Optimierungspotenziale ab.
- **Provisionsmanagement & Abrechnung:** Du verantwortest die Abwicklung und Abrechnung der Provisionen für den D2D-Vertrieb, indem du effiziente Prozesse und Systeme implementierst und kontinuierlich weiterentwickelst.

Erwartete Qualifikationen

- **Ausbildung:** Dein Fundament ist ein abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine vergleichbare Qualifikation – idealerweise mit Schwerpunkt Energiewirtschaft oder Controlling.
- **Kenntnisse:** Du kennst dich bestens mit Beschaffungsmärkten, Marktkommunikation und den gesetzlichen Rahmenbedingungen der Energiebranche aus. Zudem bringst du ein gutes technisches Verständnis für Datenbanken, SQL und ER-Modellierung mit oder bist bereit, dich einzuarbeiten.
- **Kompetenzen & Arbeitsweise:** Analytisches Denken, eine strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise sowie Erfahrung im Projektmanagement zeichnen dich aus. Du weißt, wie man komplexe Prozesse effizient steuert und mit verschiedenen Fachbereichen zusammenarbeitet.
- **Persönlichkeit:** Du bist kommunikationsstark, hinterfragst Bestehendes und bringst frische Ideen zur Weiterentwicklung unserer Prozesse ein. Eigeninitiative, eine proaktive Haltung und ein gutes Gespür für Zahlen runden dein Profil ab.

Unser Angebot

- **Schlüsselrolle:** In deiner Funktion trägst du aktiv dazu bei, dass Potsdam so lebenswert bleibt, wie es ist.
- **Work-Life-Balance:** Familienfreundliche sowie flexible Arbeitszeiten bei 38 Wochenstunden und die Möglichkeit des mobilen Arbeitens.
- **Vergütung:** Eine tarifliche Vergütung nach AVEU mit 13. Monatsgehalt und einer erfolgsabhängigen Sonderzahlung plus Stromrabatt.
- **Freie Zeit:** 30 Tage Urlaub, Weihnachten und Silvester zusätzlich frei, Betriebsruhen zwischen Feiertagen sowie Angebote für Sabbaticals.
- **Mobilität:** Zuschuss zum VBB- oder Deutschland Ticket.
- **Gesundheit:** Angebote zum Mitarbeitendenschwimmen, Übernahme arbeitsmedizinischer Wunschvorsorgen, höhenverstellbare und moderne Arbeitsplätze, Sport- und Mitarbeitendenevents.
- **Entwicklung:** Vielfältige persönliche sowie berufliche Entwicklungsmöglichkeiten.
- **Shopping:** Rabatte in diversen Onlineshops durch unser Corporate-Benefits Portal.

Bewerbung

Zögere nicht, dich zu bewerben, auch wenn deine Qualifikationen nicht in jedem Punkt unseren Anforderungen entsprechen.

Wir freuen uns auf dich!

Unsere Jobs sind so vielfältig wie du! Wir begrüßen die Bewerbung von allen Menschen, unabhängig von Geschlecht, sexueller Orientierung, geschlechtlicher Identität, ethnischer Herkunft oder anderer persönlicher Merkmale. Gern nehmen wir auch Bewerbungen in anonymisierter Form entgegen.

Weitere Informationen unter <https://stellenticket.de/194512/HTWB/>
Angebot sichtbar bis 28.06.2025

